

## Gras Savoye lance son offre DSN à destination des entreprises.

Les entreprises peuvent capitaliser sur la Déclaration Sociale Nominative pour simplifier leurs échanges avec la gestion santé / prévoyance de Gras Savoye

**Paris, le 21 février 2017** – Gras Savoye, 1<sup>er</sup> courtier / gestionnaire santé en France depuis 1992, met en place un nouveau service à destination des entreprises en intégrant les informations émanant des déclarations sociales nominatives (DSN) de ses clients et en automatisant le traitement des opérations de gestion pour la complémentaire santé.

Avec la mise en place de la **gestion des entrées / sorties d'effectifs par flux DSN**, Gras Savoye propose à ses clients de transformer l'obligation qui leur est faite en opportunité opérationnelle : automatiser les affiliations, les mutations et les radiations d'assurés.

Après une phase pilote réalisée ces derniers mois, cette solution innovante est désormais accessible aux entreprises qui ont confié la gestion de leur complémentaire-santé à Gras Savoye.

Cette première étape de l'utilisation de la norme DSN s'inscrit dans une stratégie globale de Gras Savoye de simplification et de digitalisation de ses processus. L'objectif recherché consiste à améliorer l'expérience-client des assurés et des entreprises via une **sécurité** dans les traitements d'informations, une **réduction des tâches administratives** réalisées au sein des équipes RH et une **réduction des délais**.

Gras Savoye propose dorénavant une **brique technique d'affiliation en ligne pour les salariés**, leur permettant de finaliser leur affiliation directement depuis leur extranet. Signant ainsi la fin des bulletins papier, il s'agit d'une véritable simplification pour l'assuré (délai d'adhésion plus court) comme pour l'entreprise (réduction du papier).

Dès le second trimestre 2017, d'autres fonctionnalités complémentaires seront disponibles pour intégrer les informations liées à la gestion des cotisations et le télépaiement en ligne.



*A l'heure de l'assurance digitale, ce nouveau service renforce l'offre de gestionnaire santé / prévoyance de Gras Savoye et s'inscrit dans une stratégie plus globale de transformation, visant à faire valoir auprès de ses assurés et partenaires, son statut de Gestionnaire de Confiance.*

---

#### **A propos de Gras Savoye**

*Gras Savoye, premier courtier d'assurance en France est né à Lille en 1907. Depuis plus de 100 ans, il s'est développé en plaçant le client au cœur de ses préoccupations et en l'accompagnant dans tous les aspects de la gestion et de la couverture de ses risques. Premier réseau de courtage d'assurance en région, Gras Savoye traite toute la chaîne des risques : le conseil, la négociation des contrats avec les assureurs, la gestion des contrats et des sinistres. Pour en savoir plus : [www.grassavoye.com](http://www.grassavoye.com)*

*Gras Savoye est une société Willis Towers Watson (NASDAQ : WLTW), entreprise internationale de conseil, de courtage et de solutions logicielles qui accompagne ses clients à travers le monde afin de transformer le risque en opportunité de croissance. Willis Towers Watson compte 40 000 salariés présents dans plus de 140 pays. Pour en savoir plus : [www.willistowerswatson.com](http://www.willistowerswatson.com)*

#### **Contact Presse**

##### **Gras Savoye**

Céline Meslier

+(33) 1 41 43 55 02

[celine.meslier@grassavoye.com](mailto:celine.meslier@grassavoye.com)