

Communiqué
de presse

Willis Towers Watson publie sa revue de référence sur les marchés de l'énergie et de l'assurance, l'« Energy Market Review »

PARIS, le 24 avril 2017 — Willis Towers Watson a publié la semaine dernière sa version 2017 de sa traditionnelle « Energy Market Review », intitulée « *New Normal ?* ».

Considérant les *extra-ordinaires* changements qu'ont rencontrés les secteurs de l'énergie d'une part et de l'assurance d'autre part, les spécialistes de Willis Towers Watson se demandent dans ce rapport si la survenance régulière de « bouleversements » ne serait pas finalement devenue *normale*.

Pour le secteur de l'énergie, faire face à un prix du pétrole faible, devoir licencier pour maîtriser des coûts, perdre des marges à cause de changements de législation ou de réglementations, et résister aux cyber-attaques... tout cela est devenu sinon *ordinaire*, du moins indispensable pour rester un acteur fort dans ce marché.

Pour les marchés de l'assurance dédiés à l'énergie, c'est l'abondance de capitaux qui deviendrait un *non-événement*, tant il est vrai qu'on la constate depuis 10 ans, et ce quels soient les sinistres enregistrés dans chaque marché.

En parcourant notre étude sur les marchés de l'assurance dédiés aux secteurs de l'énergie, les lecteurs pourront retenir les points suivants :

- **Capacité** : la capacité du marché « Upstream » est en hausse de 7,56 milliards USD à 7,72 milliards USD, celle du marché « International Downstream » est passée de 6,19 milliards USD à 6,5 milliards USD et enfin celle du marché Responsabilité Civile de 3,2 milliards USD à 3,3 milliards USD.
- **Sinistralité** : les sinistres sur le secteur « Upstream » ont atteint plus de 5 milliards USD en 2015, un record sur ces cinq dernières années. Le secteur « Downstream » a quant à lui enregistré des sinistres à hauteur de 2,58 milliards USD pour 2016, soit une augmentation considérable de 1,91 milliard USD par rapport à 2015.¹
- **Primes encaissées** : d'un plus haut de 1,06 milliard GBP en 2014, les primes encaissées par les Lloyd's, provenant du secteur de l'énergie, se sont repliées à tout juste 700 millions GBP en deux ans.

¹ Source : Willis Towers Watson

Press
Release

- **Rentabilité** : si les portefeuilles « Energie » de chaque compagnie sont globalement restés rentables en 2016, nous pensons qu'une dégradation, même minimale, du montant des sinistres en 2017 pourrait bien suffire à menacer leur viabilité.
- **Concurrence** : la concurrence reste vivace sur tous les marchés, alimentée par l'élargissement des opportunités de leadership dans toutes les lignes de business.
- **Perspective** : en date du mois d'avril 2017, les marchés continuent à rester *soft*, mais à un rythme moins soutenu. Cette décélération pourrait marquer la transition vers un niveau plancher des conditions de marché si la sinistralité des portefeuilles se dégrade en cours d'année.

Jean Rondard, Directeur Corporate Risk Management de Gras Savoye, une société Willis Towers Watson, commente ainsi : « Les perspectives à long terme pour les acheteurs d'assurance dans le secteur de l'énergie demeurent incertaines. L'histoire nous enseigne que les conditions de marché dans ces branches d'activité peuvent changer rapidement ; le cas échéant, les acheteurs devront vérifier qu'ils disposent de la bonne stratégie pour assurer la viabilité à long terme de leurs programmes de transfert de risques. »

Consultez le rapport en cliquant sur le lien suivant :

<http://willisgroupservices.com/PROD2LZ/Instances/PROD2lz/documents/Corporate/Marketing/CST/20189/Willis%20Towers%20Watson%20EMR%202017.pdf>

À propos de Willis Towers Watson

Willis Towers Watson (NASDAQ: WLTW) est l'un des plus grands cabinets de conseil, de courtage et de solutions logicielles au monde. Nous aidons nos clients internationaux à faire du risque un vecteur de croissance. Willis Towers Watson, dont les origines remontent à 1828, compte 40 000 collaborateurs dans plus de 140 pays. Nous concevons et proposons des solutions de maîtrise du risque, de gestion des avantages sociaux, d'accompagnement des talents et d'optimisation du capital pour protéger et aider les institutions et les individus. Forts d'un positionnement unique, nous savons où se croisent talents, actifs et idées : un avantage que nous mettons au service de la performance des entreprises. Ensemble, libérons les potentiels. Pour en savoir plus, rendez-vous sur willistowerswatson.com.

Contact

Pour de plus amples informations, veuillez contacter Sarah Booker / +44 (0)7917 722040 / sarah.booker@willistowerswatson.com

Press
Release

A PROPOS DE GRAS SAVOYE

Gras Savoye, premier courtier d'assurance en France est né à Lille en 1907. Depuis plus de 100 ans, il s'est développé en plaçant le client au cœur de ses préoccupations et en l'accompagnant dans tous les aspects de la gestion et de la couverture de ses risques. Premier réseau de courtage d'assurance en région, Gras Savoye traite toute la chaîne des risques : le conseil, la négociation des contrats avec les assureurs, la gestion des contrats et des sinistres.

Pour en savoir plus : www.grassavoye.com

Contact presse Gras Savoye

Céline Meslier | celine.meslier@grassavoye.com